

La prévention facteur de performance.

Une étude basée
sur des cas de
prévention en
entreprise
28 février 2019



Pour quoi faire de la prévention ?



Finalité =>

**Santé et Sécurité
des individus**

**Enjeux
et intérêts**

Économiques

Commerciaux / financiers

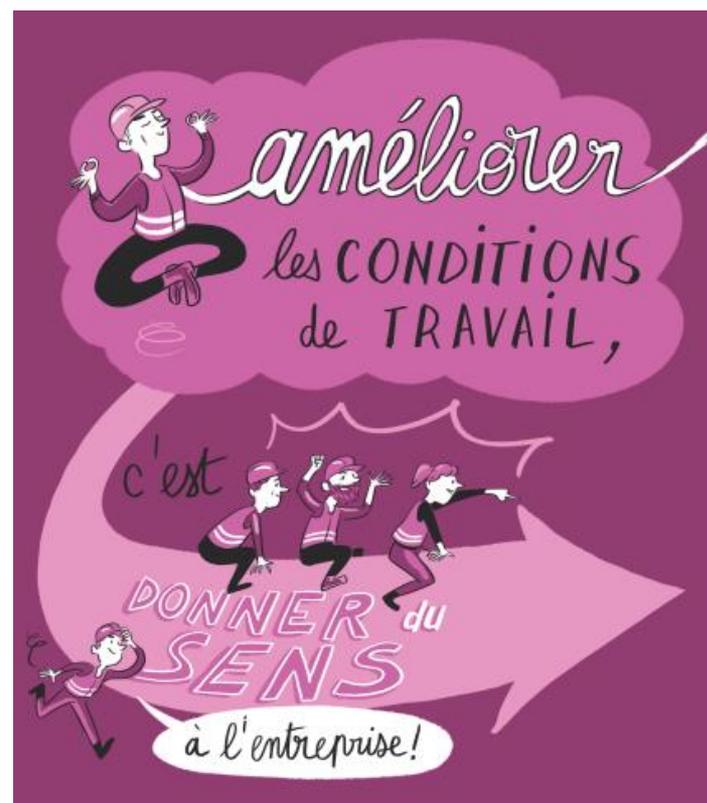
Sociaux

Juridiques

...

- **Respecter le cadre légal qui est le minimum à mettre en œuvre pour la protection des salariés**
- **être en conformité avec la loi**





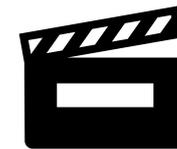
La prévention s'accompagne d'une valorisation des salariés. Il y a une notion de respect et de reconnaissance de la personne.

Elle améliore le climat social, elle fidélise le personnel, elle fédère.

Elle améliore la communication dans l'entreprise.



**Est-ce que la prévention
c'est rentable?**



Etudes Prévention et Performance

Démontrer par l'exemple !

Un important panel d'étude

Depuis 2013

- **157 entreprises** volontaires, de **tous les métiers du BTP**
- **Toutes les tailles de la TPE à la Grande entreprise**
- **270 cas** d'actions de prévention disponibles
- Tous les types d'action : O.T H
- **Quelques soient les motivations**

Une méthodologie unique en son domaine

Chaque cas a été caractérisé selon :

- ✓ **l'entreprise** : *taille, métier...*
- ✓ **le type d'action engagée** : *organisation, technique, humain*
- ✓ **les risques concernés** : *chute de hauteur, chimique, routier, TMS...*

- → Un **BILAN PRÉVENTION** : exposition et risque éliminés ou réduits
- → Un **BILAN ÉCONOMIQUE** : analyse « avant / après » de tous les postes impactés par l'action de prévention.

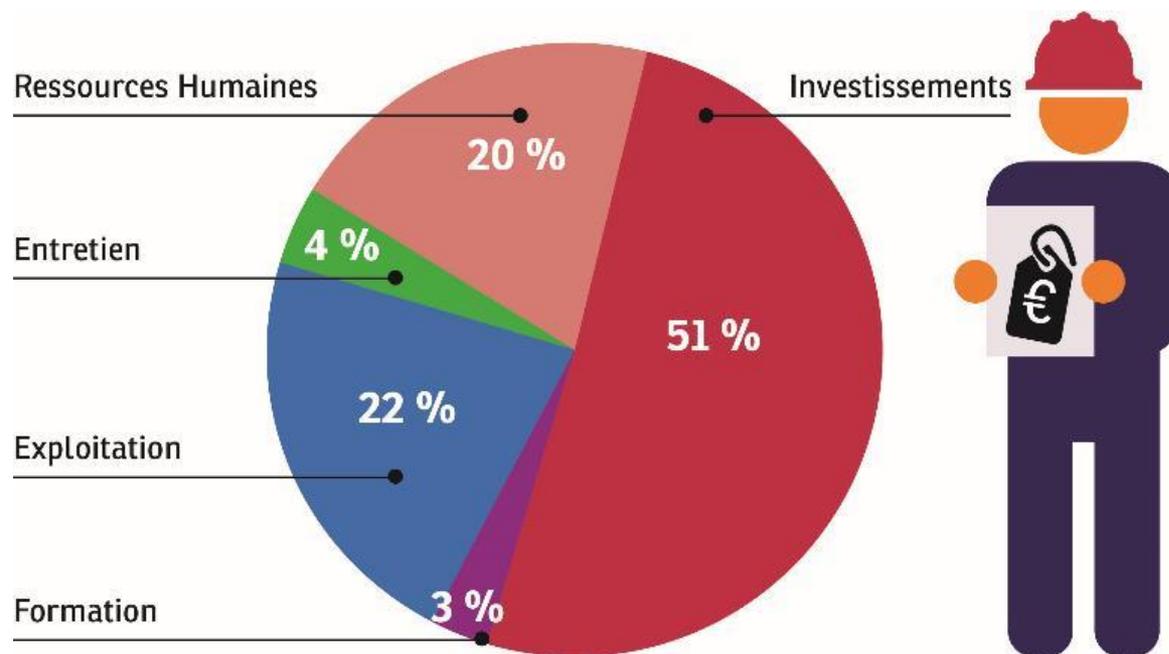


Une méthode et une démarche originale et unique en Europe, développée par l'OPPBTBTP avec la collaboration et l'expertise du cabinet AVYSO.

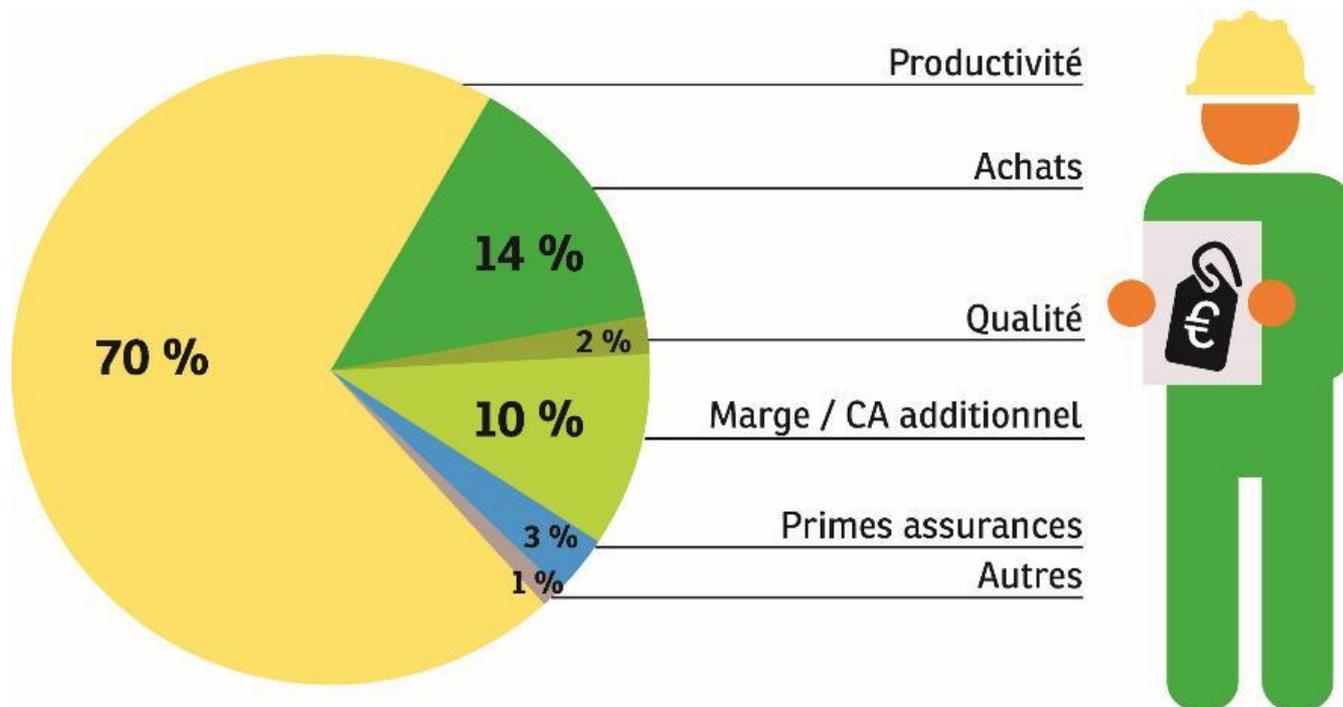
Les travaux de l'OPPBTP

Analyse du bilan financier
Comparer deux situations avant et après

Postes de dépenses des cas étudiés.



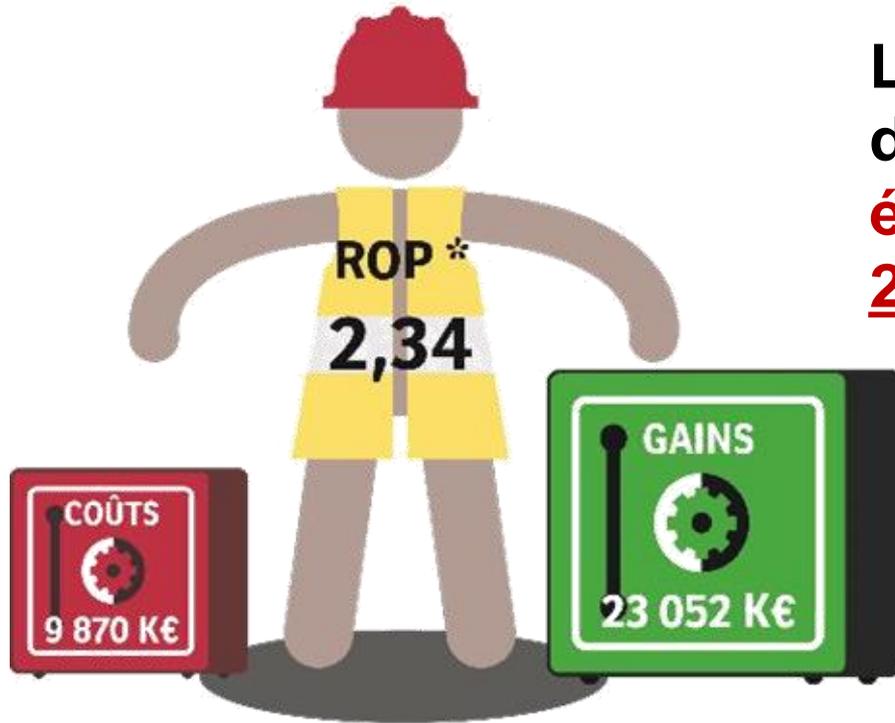
Répartition de la performance économique



La prévention = bilan positif

Et le **bilan prévention** des cas étudiés est **excellent** : →
suppression ou réduction forte du risque dans 80 % des cas.

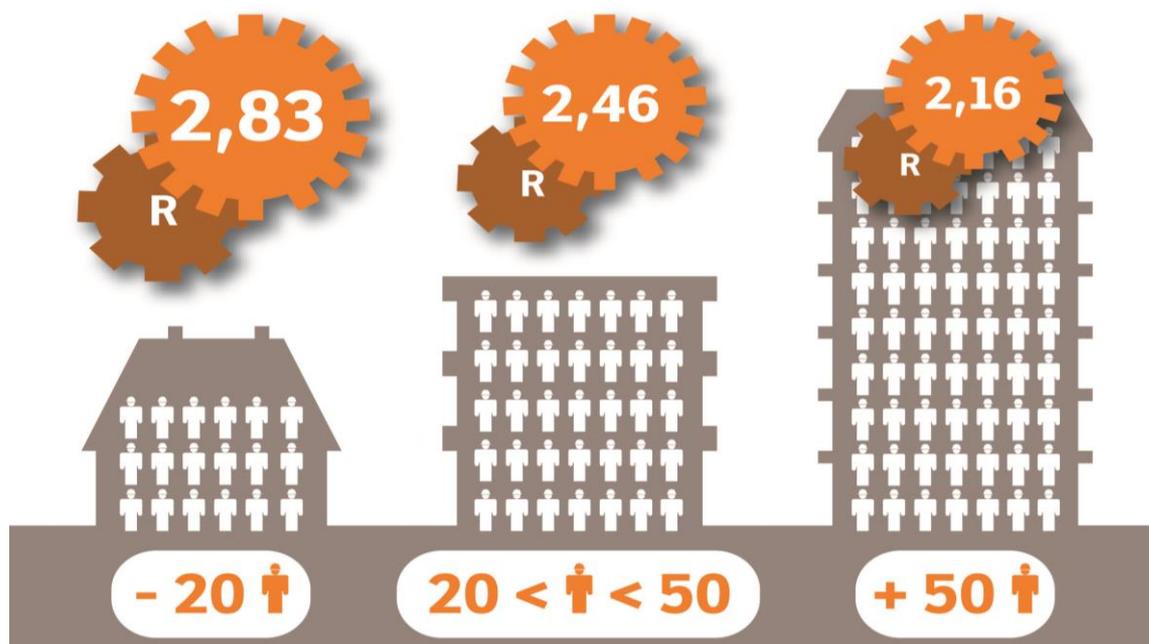
La prévention ça rapporte !



Les actions étudiées
donnent un **rendement
économique global de
2,34. (ROP*)**

* ROP : Return on Prévention. Retour sur investissement de la prévention.

Tous les types d'entreprises y gagnent



ROP de **2,83** contre **2,16** pour les entreprises de plus de 50 salariés.

Mêmes les bilans négatifs sont gagnants !

Des coûts supérieurs aux gains dans 12 % des cas.

Rendement moyen de ces actions = 0,73



Lorsque la prévention ne génère pas de bénéfice financier, elle coûte bien moins que ce que l'on imagine initialement.



LA MÉTHODE PROPOSÉE...MICRO ÉCONOMIQUE

- Rester proche du terrain
- Comparer comptablement deux actions de prévention (Avant / Après) en précisant les améliorations en prévention
- Classer les actions en O / T / H
- Analyser toutes les phases dans un ordre chronologique et les postes impactés (€ / non €)
- Gain et couts générés par chacune des phases
- Toutes les données viennent de la comptabilité de l'entreprise
- Calcul du retour sur investissement de la prévention (RIP/ROP) et du PayBack:
- Extrapolabilité



DÉFINITION

**Une action de prévention,
qui *quelle que soit sa
motivation d'origine*, réduit
ou supprime un ou
plusieurs risques à effets
immédiats ou différés.**

LA DÉMARCHE

Validation avec
entreprise

L'entreprise

Les actions

La mesure

Le Bilan

La synthèse

Choisir les entreprises à étudier
Les caractériser

Identifier les actions à analyser
Les caractériser

Identifier les impacts et les mesurer
Recueillir les données de base

Faire le Bilan global de l'action

Compiler les données de toutes les actions

LES POSTES IMPACTÉS



**Avant tout se poser des questions selon le process chronologique de l'action
Penser aux postes de dépenses et de gains :**

- **Matériels**
- **Immatériels (temps internes)**
- **ervices**

LES POSTES IMPACTÉS

F
i
x
e
s

V
a
r
i
a
b
l
e
s

Etape	nature	matériel/achats	services	immatériel - interne
Décision	Réunions, analyses			temps de réflexion interne
Conception interne		coût des prototypes	s/traitance	temps de conception interne
Achat	Matériel	prix d'acquisition	surprime d'assurance	temps de validation
	Matériel complémentaire	prix d'acquisition	assurance	
Préparation	Formation	coût lié à la préparation de la zone d'installation	prix de la formation externe	temps interne de formation / non production
				temps de formateur
Installation	Livraison / installation initiale		prix de la livraison prix de la mise en route	temps de non production
	Mise en place régulière			temps de mise en place / de repli
Exploitation		consommables	revente	temps de production
		énergie		disponibilité : durée d'utilisation
				préservation : durée de vie du matériel
	substitution de matériaux	coûts avant/après (PU, qtés)		
Entretien	entretien technique	prix de remplacement pièces	prix de l'entretien	temps de non production
	contrôles réglementaires		prix du contrôle	
Qualité	casse	consommation pour reprises		taux de reprise
		dégâts aux tiers		
	assurances		bonus primes d'assurances	
DD	recyclage	prix de revente des déchets	taxes	temps de non production
			coût de recyclage	
	mise au rebut		coût de mise au rebut	temps de non production
Contrat	pénalités/bonus sur délais			montant de la pénalité/prime
	gain de nouveaux contrats			marge dégagée sur ces contrats

Non exhaustif !

LES POSTES IMPACTÉS

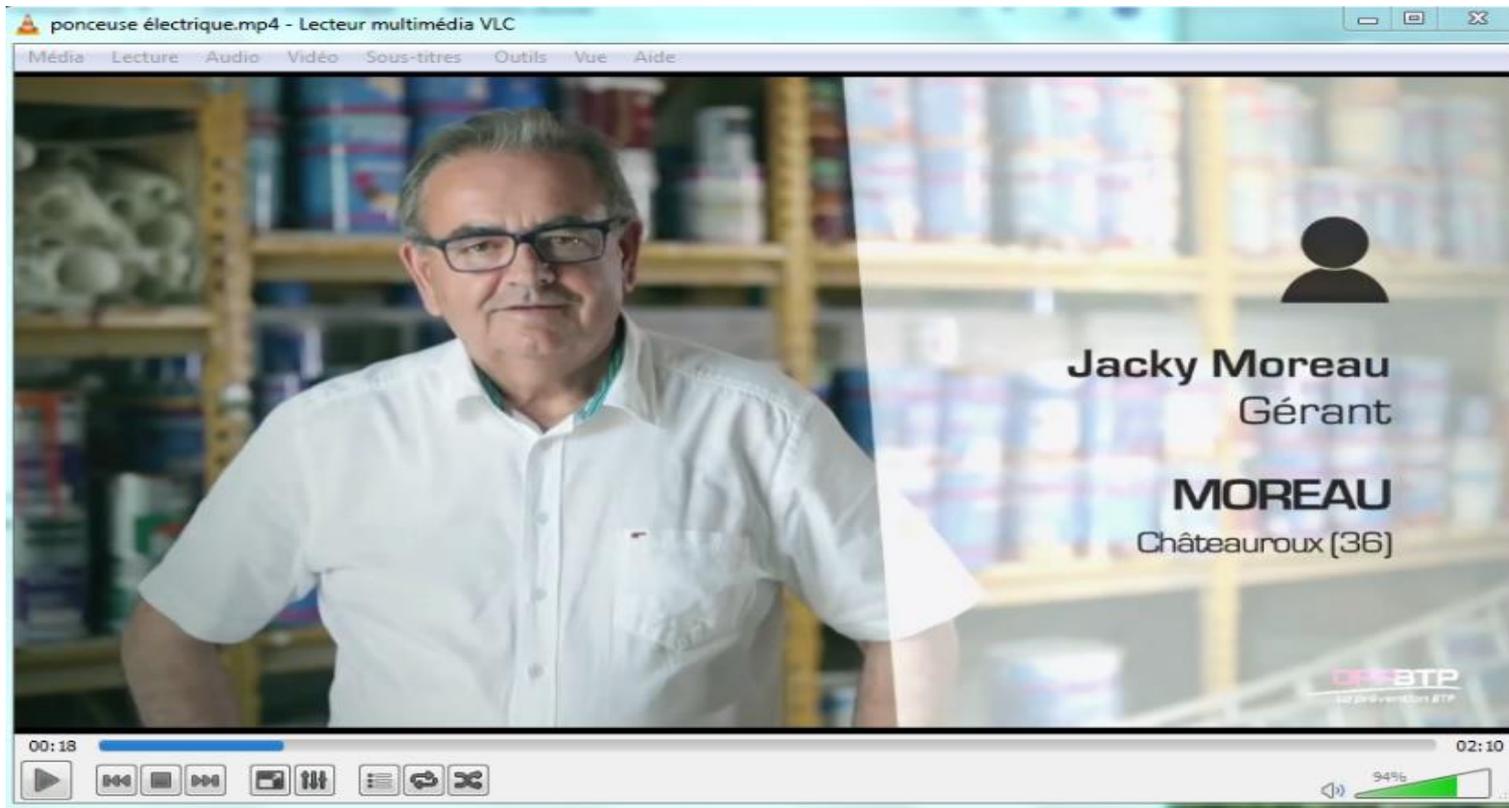
Les postes impactés concernent toutes les phases de l'action....

Ils incluent la phase de décision, l'entretien (du matériel), le SAV après chantier, et vont jusqu'à la fin de la mise en œuvre de l'action, de l'utilisation du matériel par exemple.

Ce sont des dépenses de matériels, de matériaux, de services Et des dépenses internes (temps de production)....

Un gain résulte en général de la différence favorable entre deux dépenses avant/après

LES CALCULS AVEC L'OUTIL WEB



RÉSUMÉ DE LA VIDÉO

Avant

Ponceuses standards

- Bruit
- Poussière
- TMS

Après

Ponceuses électriques ergonomiques

- Plus légères
- Aspiration + efficace
- Utilisation avec 1 seule main
- Moins bruyante
- Réduction temps de nettoyage
- Réduction du temps de ponçage

Facteur d'amélioration pour la santé des ouvriers et l'activité de l'entreprise

PREMIER ONGLET DE L'OUTIL

Ponçuses électriques orbitales

Pub

Fichier Excel du Cas 

Créé le 01/01/2014 à 00:01:00 par Etienne BRIGAND
Modifié le 22/03/2018 à 16:03:42 par Audrey DE LONGEVIALLE
Première validation le 22/02/2018 à 15:02:40 par Jean-Françoise CANAL
Validé le 22/03/2018 à 16:03:42 par Audrey DE LONGEVIALLE
Publié le 22/03/2018 à 16:03:42 par Audrey DE LONGEVIALLE

Entreprise * MOREAU

Intitulé * Ponceuses électriques orbitales

Description * Achat et utilisation de ponceuses orbitales électriques pour les travaux de préparation de support avant mise en peinture.

Type d'action : Achat de machines ou de matériels

Situation AVANT * ■ Le ponçage était réalisé à l'aide de ponceuses électriques d'utilisation pénible car elles étaient lourdes (3,1 kg) et de maniabilité peu aisée car elles sollicitaient les deux mains de l'opérateur.

Situation APRES * ■ Aujourd'hui, les opérations de ponçage sont réalisées à l'aide de ponceuses électriques orbitales plus compactes et plus légères, et extrêmement silencieuses.
■ Elles épousent mieux l'intérieur de la main ce qui leur confère une meilleure maniabilité. De ce fait grâce à leur ergonomie étudiée, elles ne monopolisent plus qu'une seule main et sont ambidextres.
■ Un aspirateur peut être intégré au dispositif afin de capter les poussières

Type d'action * Achat machine / Matériel (T)

Pour quelles raisons principales avez-vous engagé cette action ? (plusieurs réponses possibles) *

- Accident passé / maladie pro
- Action de management : CT
- Action de management : éco
- Audit
- Donneur d'ordre
- Instruction groupe
- Obligation légale
- Autre

Précisez

Metier concerné * M10 - Peintre - Vitrier - Poseur

LA MESURE DES ACTIONS DE PRÉVENTION

Impact sur les risques

Risque principal

Risque d'atteinte musculaire et articulaire (lombalgie, TMS...)

Risque supprimé ?

Non Oui

Effectif exposé *

Durée/fréquence d'exposition *

Mesure de prévention en place *

Risque(s) Secondaire(s)

Bruit

Risque supprimé ?

Non Oui

Effectif exposé *

Durée/fréquence d'exposition *

Mesure de prévention en place *

Risque chimique (Acides, solvants, diluants, décapants, peintures, vernis, colles, résines, ciments, produits phytosanitaires, autres produits étiquetés...)

Risque supprimé ?

Non Oui

Effectif exposé *

Durée/fréquence d'exposition *

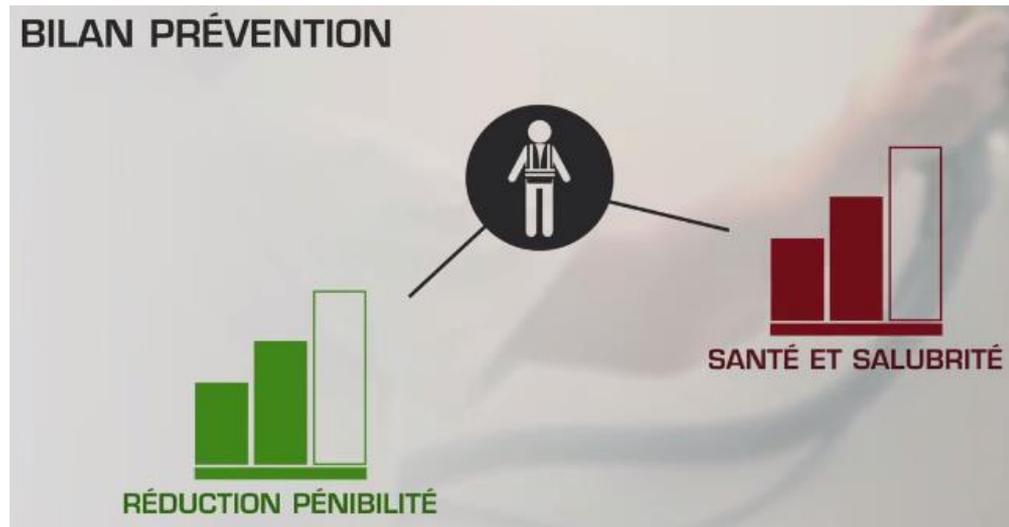
Mesure de prévention en place *

Risque chimique (poussières et fibres)

Risque supprimé ?

Non Oui

BILAN PRÉVENTION





BILAN ÉCONOMIQUE SUR 5 ANS



TOTAL COÛTS = 10 503 €

TOTAL GAINS = 83 501 €

TOTAL GAINS: 83 501€



Ponçage

Gain de 25% du temps

Temps de ponçage hebdomadaire

Avant : 7h

Maintenant : 5h15

Gain : 1h45 = 1 heure et 75 centièmes

1,75h X sem X ans X ouvriers

3 701h

Coût horaire 21€/h

77 726€



Nettoyage

30 mn gagnées sur chaque chantier

0,5h X chantiers/an X ans

275 h

Coût horaire 21€/h

5 775€

83 501€

TOTAL COUT : 10 503€

Matériel



1 ponceuse = 1 074€

- 4m de tuyau pour raccorder à l'aspirateur
- Kit de fixation aspirateur
- 150 disques

9 ponceuses = **9 666€**

Entretien



Remplacement du plateau = 46,50€

- Plateau + protecteurs
- Durée de vie du plateau 2,5 ans

Coût plateaux sur 5 ans pour 9 ouvriers

46,50€ X 2 X 9 = **837€**

10 503€

LES ASPECTS ÉCONOMIQUES

Ponceuses électriques orbitales

- 1 - FICHE IDENTITÉ
- 2 - IMPACT PRÉVENTION
- 3 - DONNÉES ÉCONOMIQUES
- 4 - BILAN DU CAS

- Ajouter un poste
- Décision
 - Conception
 - Achat
-9 888,00 € 1
 - Formation
 - Installation
 - Production
83 501,25 € 2
 - Entretien
-837,00 € 1
 - Qualité
 - Développement Durable
 - Contrats / Ventes

La phase de production est la phase de suivi de la production et des opérations. Elle inclut : - Les éléments concernés - L'évolution de la production - Les retombées économiques - Les temps de production

Tout réduire Tout agrandir

Temps de production (y.c. install/repli)

Coût des temps de ponçage

Elements pour ce calcul*
* Les éléments seront multipliés

			Avant	
Coût horaire opérateur			-21,00	:
	X			
Nombre d'opérateurs concernés			9,00	:
	X			
Nombre d'heures de ponçage par semaine			7,00	:
	X			
Nombre de semaines travaillées par an.			47,00	:
	X			
Nombre d'années sur la période étudiée.			5,00	:
				:
Résultat			-310 905,00	

Temps de production (y.c. install/repli)

Coût des temps de nettoyage de fin de chantier.

Elements pour ce calcul* Avant

LES ASPECTS ÉCONOMIQUES

☰ Temps de production (y.c. install/repli) ? 77 728,25

Coût des temps de ponçage ?

Elements pour ce calcul
* Les éléments seront multipliés

	Avant	Après
Coût horaire opérateur	-21,00	-21,00
X	9,00	X 9,00
X	7,00	X 5,25
X	47,00	X 47,00
X	5,00	X 5,00
Résultat	-310 905,00	-233 178,75

Part imputable *
 %
 FIX. VAR.

☰ Temps de production (y.c. install/repli) ? 5 775,00

Coût des temps de nettoyage de fin de chantier. ?

Elements pour ce calcul
* Les éléments seront multipliés

	Avant	Après
Coût horaire opérateur	-21,00	-21,00
X	2,00	X 1,50
X	110,00	X 110,00
X	5,00	X 5,00
Résultat	-23 100,00	-17 325,00

Part imputable *
 %
 FIX. VAR.

LES ASPECTS ÉCONOMIQUES

Ponceuses électriques orbitales

1 - FICHE IDENTITÉ > 2 - IMPACT PRÉVENTION > 3 - DONNÉES ÉCONOMIQUES > 4 - BILAN DU CAS

Publié

Analyse du cas

Analyse du cas

Confrontée à de nombreux problèmes d'usage lors de la préparation des murs, cette entreprise de peinture a décidé d'investir dans une nouvelle génération de ponceuse orbitale. Cet investissement a contribué à l'amélioration de sa productivité en limitant la pénibilité de ces opérations à peu de valeur ajoutée.

En effet, le ponçage était réalisé à l'aide de ponceuses électriques lourdes (3,1 kg) et difficiles à utiliser, du simple fait que les deux mains de l'opérateur étaient sollicitées.

L'utilisation des ponceuses orbitales Mirka simplifie la préparation et améliore la qualité ainsi que la productivité, tout en diminuant les contraintes physiques grâce à l'allègement du matériel et à sa facilité d'usage.

Bilan prévention de l'action

Risques

Risque d'atteinte musculaire et articulaire (lombalgie, TMS...)

Bruit

Risque chimique (Acides, solvants, diluants, décapants, peintures, vernis, colles, résines, ciments, produits phytosanitaires, autres produits étiquetés...)

Risque chimique (poussières et fibres)

Impact de l'action



Qualité

Non

Développement durable

Oui

Développement personnel

Non

Bilan prévention de l'action

La ponceuse étant plus légère, le risque de TMS diminue.

La captation des poussières à la source contribue à moins polluer l'atmosphère et à préserver la santé des opérateurs

Bilan économique de l'action

- Durée envisagée : 5,00 ans
- Effectif Concerné : 9 personnes

Vue Synthétique

Vue détaillée

Synthèse des données

LE BILAN PRÉVENTION

Bilan économique de l'action

- Durée envisagée : 5,00 ans
- Effectif Concerné : 9 personnes

Vue Synthétique **Vue détaillée** Synthèse des données

COÛTS	
Achat	9 666,00
• Achat des ponceuses orbitales MIRKA	9 666,00
Entretien	837,00
• Remplacement du plateau et des protecteurs tous les 2,5 ans.	837,00
TOTAL COÛTS	10 503,00

GAINS	
Production	83 501,25
• Coût des temps de ponçage	77 726,25
• Coût des temps de nettoyage de fin de chantier.	5 775,00
TOTAL GAINS	83 501,25

RENDEMENT = GAINS / COÛTS	7,95
Temps de retour sur investissement	0,58 an
Bilan par salarié et par an	1 622 €
Economie réalisée = Gains - Coûts	72 998 €

Bilan économique

Les coûts d'achat de ces ponceuses sont couverts au bout de seulement 6 mois d'utilisation car les gains de temps de ponçage et de nettoyage sont importants. Les ponceuses sont plus maniables et légères, un opérateur gagne désormais un 1/4 d'heure de ponçage sur un temps effectif d'une heure et le dispositif d'aspiration des poussières étant plus efficace, le nettoyage de fin de chantier est passé d'un temps moyen de 2 heures à 1h30.

Enregistrer

RAPPELS DES ÉLÉMENTS PRIS EN COMPTE

Vue Synthétique			Vue détaillée			Synthèse des données		
DONNÉES						AVANT	APRÈS	
ACHAT								
Achat des ponceuses orbitales MIRKA						0,00	-9 666,00	
• Prix d'une ponceuse						0,00	-1 074,00	
• Nombre de ponceuses						0,00	9,00	
PRODUCTION								
Coût des temps de ponçage						-310 905,00	-233 178,75	
• Coût horaire opérateur						-21,00	-21,00	
• Nombre d'opérateurs concernés						9,00	9,00	
• Nombre d'heures de ponçage par semaine						7,00	5,25	
• Nombre de semaines travaillées par an.						47,00	47,00	
• Nombre d'années sur la période étudiée.						5,00	5,00	
Coût des temps de nettoyage de fin de chantier.						-23 100,00	-17 325,00	
• Coût horaire opérateur						-21,00	-21,00	
• Nombre d'heures de nettoyage par chantier						2,00	1,50	
• Nombre de chantiers par an						110,00	110,00	
• Nombre d'années sur la période étudiée.						5,00	5,00	
ENTRETIEN								
Remplacement du plateau et des protecteurs tous les 2,5 ans.						0,00	-837,00	
• Prix des pièces						0,00	-46,50	
• Nombre de remplacements sur la période						0,00	2,00	
• Nombre de ponceuses.						0,00	9,00	

RENDEMENT = GAINS / COÛTS

7,95



Quels autres coûts aurions-nous pu prendre en compte dans cette étude ?



- Temps de remplacement des plateaux
- Temps de nettoyage de l'aspirateur
- Temps d'étude du chef d'entreprise
- Temps de formation (?)



- Disque à poncer supplémentaires
(est-ce que 150 disques sur 5 ans suffisent ?)
- Consommables aspirateurs (sacs / filtres)
- Coût de livraison du matériel
- Mise au rebut des anciennes ponceuses

PRÉSENTATION DES FICHES DE CAS

Les fiches se présentent en 4 onglets sur préventionbtp :

Les points-clés du cas / Analyse du cas / Bilan prévention / Bilan économique

- ✓ **Le 1er onglet** récapitule l'action et ses résultats économique et en prévention.
- ✓ **Le 2^{ème} onglet** explique les points significatifs de l'action
- ✓ **Le 3^{ème} onglet** évalue les résultats en prévention selon les quatre axes suivants : ***sécurité physique, santé et salubrité, réduction de la pénibilité et développement personnel.***
- ✓ **Le 4^{ème} onglet** se présente sous la forme d'un **tableau des coûts et des gains**, en vue synthétique ou détaillée.

ONGLET : LES POINTS-CLÉS DU CAS



L'action de prévention

Achat et utilisation de ponceuses orbitales électriques pour les travaux de préparation de support avant mise en peinture.

Type d'action : Achat de machines ou de matériels

Ce 1er onglet décrit l'action, la situation avant/après, l'effectif concerné par cette action, les résultats et le rendement obtenus.

Les points-clés du cas	Analyse du cas	Bilan prévention	Bilan économique
------------------------	----------------	------------------	------------------

Les points-clés du cas

L'entreprise

Métier principal : Peintre - Vitrier - Poseur de revêtement
Effectif concerné : 9 personnes

L'entreprise, créée en 1978, compte 5 salariés en 1992. Afin de rayonner dans le sud de son département, elle décide de reprendre, en 1999, une entreprise en cessation d'activité avec 4 salariés à son actif. En 2003, un troisième site est créé. Aujourd'hui, avec ses 9 salariés et forte d'une expérience de 30 ans, elle intervient majoritairement chez les particuliers dans le domaine de la peinture et de la décoration.

La situation

Risques adressés : Risque chimique (poussières et fibres) • Risque d'atteinte musculaire et articulaire (lombalgie, TMS) • Bruit • Risque chimique (Acides, solvants, diluants, décapants, peintures, vernis, colles, résines, ciments, produits phytosanitaires, autres produits ét...

Avant	Après
<ul style="list-style-type: none"> Le ponçage était réalisé à l'aide de ponceuses électriques d'utilisation pénible car elles étaient lourdes (3,1 kg) et de maniabilité peu aisée car elles sollicitaient les deux mains de l'opérateur. 	<ul style="list-style-type: none"> Aujourd'hui, les opérations de ponçage sont réalisées à l'aide de ponceuses électriques orbitales plus compactes et plus légères, et extrêmement silencieuses. Elles épousent mieux l'intérieur de la main ce qui leur confère une meilleure maniabilité. De ce fait grâce à leur ergonomie étudiée, elles ne monopolisent plus qu'une seule main et sont ambidextres. Un aspirateur peut être intégré au dispositif afin de capter les poussières.

Les résultats

Gain en prévention

- Les ponceuses utilisées sont quasiment 3 fois plus légères (1,050 kg au lieu de 3,100 kg).
- De plus, elles sont plus silencieuses de 13 dB.
- Enfin, le captage des poussières étant plus efficace, les opérateurs sont moins exposés aux risques chimiques.

RENDEMENT = GAINS / COÛTS	7,95
Temps de retour sur investissement	0,8 an
Bilan par salarié et par an	1 622 €

Bilan économique

← entreprise

← situation

← résultats

Dans le BTP, la prévention fait partie du métier.

ONGLET : ANALYSE DU CAS

Ce 2^{ème} onglet explique les points significatifs de l'action.

€ Ponceuses électriques orbitales.
Mise à jour le 16/05/2017



L'action de prévention

Achat et utilisation de ponceuses orbitales électriques pour les travaux de préparation de support avant mise en peinture.

Type d'action : Achat de machines ou de matériels

Les points-clés du cas

Analyse du cas

Bilan prévention

Bilan économique

Analyse du cas

Confrontée à de nombreux problèmes d'usage lors de la préparation des murs, cette entreprise de peinture a décidé d'investir dans une nouvelle génération de ponceuse orbitale. Cet investissement a contribué à l'amélioration de sa productivité en limitant la pénibilité de ces opérations à peu de valeur ajoutée.

En effet, le ponçage était réalisé à l'aide de ponceuses électriques lourdes (3,1 kg) et difficiles à utiliser, du simple fait que les deux mains de l'opérateur étaient sollicitées.

L'utilisation des ponceuses orbitales Mirka simplifie la préparation et améliore la qualité ainsi que la productivité, tout en diminuant les contraintes physiques grâce à l'allègement du matériel et à sa facilité d'usage.

► [Voir le bilan prévention](#)

Avez-vous trouvé ce contenu utile ? 3 

ONGLET : *BILAN PRÉVENTION*

Le 3^{ème} onglet évalue les résultats en prévention selon les quatre axes suivants : **sécurité physique, santé et salubrité, réduction de la pénibilité et développement personnel.**



Ponceuses électriques orbitales.

Mise à jour le 16/05/2017



L'action de prévention

Achat et utilisation de ponceuses orbitales électriques pour les travaux de préparation de support avant mise en peinture.

Type d'action : Achat de machines ou de matériels

Les points-clés du cas

Analyse du cas

Bilan prévention

Bilan économique

Bilan prévention

AXE DE PREVENTION	IMPACT
Sécurité physique	
Santé et salubrité	
Réduction de la pénibilité	
Développement personnel	
RESPONSABILITE SOCIALE	IMPACT
Développement durable	Oui
Qualité	Non

+ Afficher la légende du tableau

La ponceuse étant plus légère, le risque de TMS diminue.

La captation des poussières à la source contribue à moins polluer l'atmosphère et à préserver la santé des opérateurs.

► Voir le bilan économique

Avez-vous trouvé ce contenu utile ? 3

Deux axes complémentaires, **développement durable** et **qualité**, traduisent la **responsabilité sociale de l'entreprise**.



ONGLET : BILAN ÉCONOMIQUE



L'action de prévention

Achat et utilisation de ponceuses orbitales électriques pour les travaux de préparation de support avant mise en peinture.

Type d'action : Achat de machines ou de matériels

Les points-clés du cas

Analyse du cas

Bilan prévention

Bilan économique

Bilan économique

- Période envisagée : 5 ans
- Effectif concerné : 9 personnes

Vue synthétique

Vue détaillée

COÛTS		GAINS	
Investissements	9 666 €	Production	83 501 €
<ul style="list-style-type: none"> • Achat de neuf ponceuses ¹ 	9 666 €	<ul style="list-style-type: none"> • Poste de ponçage ¹ • Poste de nettoyage de fin de chantier ¹ 	77 726 € 5 775 €
Formation	-	Achats	-
Exploitation	-	Qualité	-
Entretien	837 €	Marge/CA additionnel	-
<ul style="list-style-type: none"> • Coût de changement des plateaux ¹ 	837 €	Primes assurances	-
Moyens humains supplémentaires	-	Autres	-
Autres	-	TOTAL GAINS	83 501 €
TOTAL COÛTS	10 503 €		

RENDEMENT = GAINS / COÛTS	7,95
Temps de retour sur investissement	0,8 an
Bilan par salarié et par an	1 822 €
Economie réalisée = Gains - Coûts	72 998 €

Le 4^{ème} onglet se présente sous la forme d'un **tableau des coûts et des gains**, en vue synthétique ou détaillée.

Les points clés de ce bilan sont :

- la période envisagée
- l'effectif concerné
- le rendement
- le temps de retour sur investissement
- le bilan par salarié et par an
- l'économie réalisée

Dans le BTP, la prévention fait partie du métier.



IDÉE REÇUE N°1

GRRR

LES CHOSES SERAIENT PLUS SIMPLES SI LA PRÉVENTION N'ÉTAIT PAS LÀ.

OPPBTP
La prévention BTP

IDÉE REÇUE N°3

IL SUFFIT D'ÊTRE EN RÉGLE AVEC LA PRÉVENTION POUR ÊTRE EN SÉCURITÉ

OPPBTP
La prévention BTP

La prévention va beaucoup plus loin que l'application individuelle d'une série de mesures. C'est avant tout un esprit ouvert et une manière de travailler partagée par tout un chantier.

Ce n'est pas une question d'équipement ou d'organisation. C'est notre capacité à analyser nos habitudes pour chercher à faire mieux.

Dans le BTP, la prévention fait partie du métier.

OPPBTP
La prévention BTP

IDÉE REÇUE N°7

Il est essentiel de prendre des mesures, des précautions, des prévisions d'équipement et des mesures de planification. Mais c'est avant tout une question de performance, de sécurité et de responsabilité. Nous sommes tous concernés.

Dans le BTP, la prévention fait partie du métier.

OPPBTP
La prévention BTP

IDÉE REÇUE N°7

LA PRÉVENTION, C'EST RÉSERVÉ AUX SPÉCIALISTES EN PRÉVENTION

OPPBTP
La prévention BTP

améliorer les CONDITIONS de TRAVAIL,

c'est **DONNER du SENS** à l'entreprise!

En favorisant le bien-être des salariés, le dialogue et le développement de nouveaux savoir-faire, la prévention rend l'entreprise plus performante.

DANS LE BTP, LA PRÉVENTION FAIT PARTIE DU MÉTIER.

OPPBTP
La prévention BTP

MIEUX PENSER L'ORGANISATION des chantiers!

c'est **SOIGNER l'image de l'ENTREPRISE**

En favorisant la connaissance et la maîtrise des risques, en réduisant la pénibilité, la prévention protège à la santé, au bien-être et à la performance de toute l'entreprise.

DANS LE BTP, LA PRÉVENTION FAIT PARTIE DU MÉTIER.

www.preventionbtp.fr/performance

OPPBTP
La prévention BTP

de soi et des autres

c'est **PRÉSERVER LA SANTÉ DE TOUTE L'ENTREPRISE!**

En favorisant la connaissance et la maîtrise des risques, en réduisant la pénibilité, la prévention protège à la santé, au bien-être et à la performance de toute l'entreprise.

DANS LE BTP, LA PRÉVENTION FAIT PARTIE DU MÉTIER.

www.preventionbtp.fr/performance

OPPBTP
La prévention BTP

Intégrons dans la prévention

Merci de votre attention

Rendez-vous sur preventionbtp.fr